

# Kundenberater\*in im Aussendienst (80 – 100%)

Du bist motiviert in einem führenden Unternehmen der Branche die Kundenbeziehungen in der Region Espace Mittelland weiterzuentwickeln und hast Freude am Verkauf von Produkten und Services?

## Deine Aufgaben

- Betreuung bestehender Kunden und Akquisition von Neukunden
- Individuelle, kompetente Beratung bei Produkt- und Anwendungsfragen
- Verkauf von hochwertigen Produkten und professionellen Serviceleistungen
- Aktive, eigenverantwortliche Entwicklung des Verkaufsgebietes
- Erreichen der Umsatzziele auf Basis der Verkaufs- und Marketingstrategie

## Deine Qualifikationen

- Verkaufserfahrung oder ein Studium im Gesundheitsmarkt
- Grosse Eigenmotivation mit ausgeprägter Abschlussstärke
- Hohe Selbstständigkeit und vernetztes Denken
- Versiert im Umgang mit den gängigen MS Office Programmen
- Stilsicheres Deutsch (mündlich und schriftlich)
- Führerschein Kategorie B zwingend erforderlich

## Deine Perspektiven

- Kollegiale, wertschätzende Arbeitsatmosphäre mit viel Eigenverantwortung
- Freiräume in der Arbeitseinteilung (hybrides Arbeitsplatzmodell)
- Aktive Unterstützung durch den Verkaufsdienst und Fachexpert\*innen
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit fast 6 Wochen Ferien (28 Tage)
- Faire und leistungsbezogene Entlohnung, grosszügige Spesenpauschalen
- Überobligatorische Sozialleistungen (Pensionskasse, Krankheit, Unfall etc.)
- Geschäftsauto zur Privatnutzung, moderne Räumlichkeiten in Bern/Sursee

**Wir sind gespannt auf deine Bewerbung!**

Unterlagen an [personal@puras.ch](mailto:personal@puras.ch)

Gabriela Brechbühl, 031 996 86 80, steht dir bei Fragen gerne zur Verfügung.

**puras**  
**PEOPLE**  
**MEDICAL**  
**CARE**

[puras.ch](http://puras.ch)

Puras ist ein innovatives und erfolgreiches Handelsunternehmen im Gesundheitsmarkt mit Sitz in Bern und Sursee. Schweizweit beraten wir Pflegeheime und versorgen sie mit medizinischen Produkten und digitalen Services.

Werde  
Teil der  
Puras  
People.

